

PORTES OUVERTES:

Le vendredi 29 janvier 2016 de 14h00 à 20h00

Le samedi 30 janvier 2016 de 9h00 à 13h00

Les élèves désireux de découvrir les formations dispensées au Lycée des Métiers du Commerce et de la Vente Jean-François Cail de Chef-Boutonne peuvent effectuer des mini-stages d'une journée.

Mini-stages proposés:

Module CAP (capacité d'accueil 12 élèves de 8h30 à 16h30):

Pour découvrir le CAP ECMS et le CAP EVS option produits d'équipement courant (Option B).

Module BAC (capacité d'accueil 12 élèves de 8h30 à 16h30):

Pour découvrir les Baccalauréats Professionnels Commerce et Vente.

Lundi 07/03/2016	Jeudi 10/03/2016	Lundi 14/03/2016	Mardi 15/03/2016	Jeudi 17/03/2016	Lundi 04/04/2016
Module : BAC	Module : BAC	Module : C.A.P.	Module : BAC	Module : C.A.P.	Module : BAC

Découverte de la 3^{ème} PREPA PRO :

Les élèves de 4^{ème} pourront également découvrir la classe de 3^{ème} Prépa Pro tous les mardis et jeudis de 8h25 à 17h30 à partir du 26 janvier jusqu'au 7 avril 2016 (capacité d'accueil : 3 élèves par journée intégreront la classe de 3^{ème} PREPA PRO de l'établissement).

Modalités d'inscription pour un mini-stage (C.A.P., BAC, 3^{ème} PREPA PRO) :

-Inscription auprès de Mme Corbin (Coordonnatrice tertiaire) soit par téléphone soit par mail :

- Téléphone : 05-49-29-81-27
- Mail : isabelle.corbin@ac-poitiers.fr

-La convention jointe en annexe sera gérée entre les établissements uniquement par mail ou par fax.

CAP ECMS (Employé de Commerce Multi-Spécialités) :

Formation qui met l'accent sur la grande distribution (caissier et gondolier).

CAP EVS Option B (Employé de Vente de Produits d'Équipement Courant) : Privilégie le contact avec le client et la présentation marchande des produits.

BACCALAUREAT PROFESSIONNEL COMMERCE :

Privilégie la vente dans les établissements commerciaux de types magasins indépendants en vente traditionnelle, grandes distributions alimentaires ou non

BACCALAUREAT PROFESSIONNEL PRO VENTE :

Privilégie la vente dans les établissements de type concessionnaire, grossiste, banque, assurance, entreprise ou agence avec une force de vente itinérante ou non.